

Служебная записка: обоснование участия в КАМ-тренинге

24 октября 2026 · Москва, Отель Москва Красносельская, зал «Байкал»

Руководителю _____
От: _____
Дата: _____

Прошу согласовать участие в тренинге Евгения Колотилова «Работа с ключевыми клиентами», который пройдёт 24 октября в Москве, в отеле «Москва Красносельская» (Краснопрудная ул., 1/15, зал «Байкал»).

Тренинг даёт полную систему КАМ за 8 часов: организацию работы с ключевым клиентом (6 типов КК, досье клиента, карта влияния группы принятия решений, анализ конкурентов), цикл принятия решений и стратегию входа, развитие отношений и психотипы клиентов, а также разбор реальных кейсов с построением личного плана КАМ.

Спикер

Евгений Колотиллов — #1 B2B-тренер России — один из самых востребованных русскоязычных бизнес-тренеров по продажам в сфере B2B.

Стоимость участия

Пакет	Стоимость	Что входит
Серебро	31 900 ₽	Задние ряды, раздаточные материалы, электронный сертификат, кофе-брейки, фотоотчёт
Золото	39 900 ₽	+ рассадка ближе к сцене, презентация спикера
Платина	55 000 ₽	+ первый ряд, сертификат в рамке, обед с Колотилловым, книга с автографом, парковка

Компания предоставляет закрывающие документы для ИП и ООО. При участии командой действует скидка — уточняйте у организаторов.

Согласовано: _____ Дата: _____

Подпись: _____

Программа тренинга — 24 октября

10:00–11:30

Блок 1 · Сессия I

Организация работы с ключевым клиентом

- 6 типов ключевых клиентов
 - Досье клиента и карта влияния группы принятия решений
 - Анализ конкурентов
-

12:00–13:30

Блок 1 · Сессия II

Цикл принятия решений и стратегия входа

14:30–16:00

Блок 2 · Сессия I

Развитие отношений и психотипы клиентов

- 5 этапов развития ключевого клиента
 - Психотипы клиентов и работа с каждым из них
-

16:30–18:00

Блок 2 · Практика

Разбор реальных кейсов и личный план КАМ

Место проведения: Москва, Отель Москва Красносельская, зал «Байкал», Краснопрудная ул., 1/15. Актуальную информацию смотрите на kolotilov-moskva.ru